Mails associés à quatre profils différents

# Mail 1 – Profil 1

La réhabilitation de toute section de chaussée coute cher. Trouver des solutions économiques et durables est plus que jamais une nécessité. Il existe 3 générations d’outils en France : Catalogue, Logiciel de calcul (Alize), Système expert (Erasmus). Si les solutions chaussées qui vous sont proposées sont issues d’outil de 1ère (Catalogue) ou de 2ème génération (Calcul), sont-elles optimisées ? Des solutions alternatives plus économiques et durables existent (existent-elles ? Si vous souhaitez le vérifier sur un cas concret, nous vous proposons de convenir d’une session TEAMS pour étudier la question avec vous.

*Le client sait que ses chaussées lui coûtent cher. Il est intéressé pour trouver des solutions économiques et durables. Cependant, il délègue cette mission à d’autres : entreprises routières ? bureaux d’études privés ? laboratoire départemental ? laboratoire régional ? La décision pour chaque cas de chaussée est fondée sur une étude exprimée dans un rapport. La qualité du rapport est directement liée à celle de l’outil utilisé…*

# Mail 2 – Profil 2

Si dans votre équipe vous avez un concepteur de chaussée, alors donnez-lui un outil supplémentaire pour s’épanouir dans son travail pour une qualité croissante de vos chaussées au bénéfice des usagers.

*Le client a dans son équipe un collaborateur qui s’investit dans la conception des solutions de réhabilitation/renforcement de ses chaussées. Il s’agit de lui donner un outil à la hauteur de ses compétences et ambitions.*

# Mail 3 – Profil 3

Si vous avez des sections globales sur plusieurs kilomètres, alors avec ERASMUS ajouter une dimension supplémentaire à votre projet.

*Le client a adopté l’idée de réhabiliter/renforcer ses chaussées sur des sections longues de plusieurs kilomètres. Il a besoin de travailler avec un outil sachant calculer des sections globales (plusieurs kilomètres).*

# Mail 4 – Profil 4

Si vous faites des carottages sur vos chaussées avec un partenaire, alors compléter votre équipe avec un partenaire supplémentaire pour la définition de la solution de base et l’analyse des variantes proposées par les entreprises : Erasmus

*Le client sait que, pour concevoir des solutions de réhabilitation/renforcement pour ses chaussées, il a besoin de données : carottages, déflexion, relevés de dégradation … il lui manque une capacité de traitement à la hauteur des données qu’il a acquises. Dans le domaine des chaussées aussi, le volume des données disponibles augmente très vite … les capacités de traitement suivent avec un décalage …*

# Mail 5 – Profil 5

Si vous souhaitez fiabiliser la prise de décision quant à la solution d’entretien/réhabilitation/ renforcement d’une chaussée, alors opter pour ERASMUS, le seul système prenant en compte l’ensemble des données décrivant le problème à résoudre : Trafic, Déflexion, Climat, Structure de chaussée y compris l’âge des couches.

*Le client est sensible à l’argument de la fiabilité des solutions d’*entretien/réhabilitation/ renforcement pour chacune des chaussées qu’il a à traiter. En effet, il ne *souhaite pas du tout voir une des chaussées dont il a la responsabilité se dégrader quelques années voire quelques mois après son entretien/réhabilitation/conception … et affronter des usagers/clients de la route mécontents … Il cherche à éviter tout problème afin de ne pas avoir à endosser la responsabilité d’échecs éventuels sur des travaux.*